

<ビジネス書・金融実務書ご担当者様>

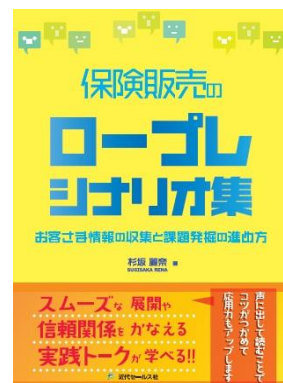
**新刊情報** 2022年5月下旬取次搬入予定/ぜひご注文ください。

株価乱高下や物価上昇等で増える悩みやニーズ！  
金融機関の担当者はそれらを把握する能力が求められる!!

# 保険販売の ロープレシナリオ集

杉坂麗奈[著]

- ★ロープレの意義・目的、方法、トーク時の心構えなど  
ロープレやトークの基本が学べます。
- ★計36本のロープレシナリオで、  
情報収集や課題発掘の仕方が学べます。
- ★メモ欄や空欄を多く設けており、  
読者が自分なりにバージョンアップできます。



A5判・188ページ  
定価本体1800円+税

## 待望のロープレシナリオの専門書!!

見開きでトーク例とトークのポイントをまとめているので  
なりきって演じる助けになる。  
保険販売のトーク力がつく唯一の実践書!

【本書の内容】 序章●ロープレ次第で会話やセールスが変わる!(①意義や目的/②実施方法/③会話等の心得)

第1章●会話が弾む! スムーズな情報収集の仕方(5テーマ・計17シナリオ)

第2章●お客さまの課題を探る! 確認する!(6テーマ・計19シナリオ)

注文FAX 03-6866-7596		(株)近代セールス社	
番線印・書店名	発注日	注文数	ISBN 978-4-7650-2338-2
	月 日		保険販売の ロープレシナリオ集 杉坂麗奈[著]  定価本体1800円+税
	発注者		
	様	冊	

\*了解返品承ります

お問合せ: (株)近代セールス社 TEL03-6866-7586 F