

**新刊情報**

2020年10月上旬取次搬入予定。ぜひご注文ください！

# 徹底研究 ドクターマーケット開拓術

伊藤亮太 著 A5判 160頁 定価1,600円+税

銀行、証券、不動産、生命保険…、ドクターマーケットを開拓したいすべての営業マンにそのKnow Howをお届けします！

全国にドクターは約33万人。平均年収は1,169.2万円。多くのドクターが安定した高年収であり、全国地域問わず必要不可欠な存在です。本書は、金融機関の役職員の方をはじめ、証券会社、保険会社、不動産会社、FP会社、その他ドクターを顧客としたい営業マン向けに執筆したものです。皆様にとって少しでも営業開拓に自信が付き、次のステップへと歩いていけることを期待しております。（「はじめに」より）

## 〈本書の主な内容〉

- 第1部 富裕層ってどんな人？
- 第2部 富裕層の関心事
- 第3部 ドクターの実態
- 第4部 ドクターマーケットの開拓法
- 第5部 ドクターへの提案術

マーケットリサーチから提案営業のポイントまで  
38項目でドクターマーケットを徹底解剖！

## ●著者紹介

伊藤亮太（いとうりょうた）／岐阜県大垣市出身。慶應義塾大学大学院商学研究科経営学・会計学専攻修了。在学中にCFP®を取得する。その後、証券会社にて営業、経営企画、社長秘書、投資銀行業務に携わる。2007年11月にスキラージャパン株式会社を設立。現在、富裕層個人の資産設計を中心としたマネー・ライフプランの提案・策定・サポート等を行う傍ら、資産運用に関連するセミナー講師や講演を多数行う。著書に『図解即戦力 金融業界のしくみとビジネスがこれ1冊でしっかりわかる教科書』（技術評論社）、『ゼロからはじめる！お金のしくみ見るだけノート』（宝島社）、『あなたの街でも砂金が採れる!?～令和時代の砂金採り入門～』（Amazonオンデマンド）など多数。



**注文FAX 03-6866-7596 (株)近代セールス社**

番線印・書店名	発注日	注文数	ISBN978-4-7650-2197-5
	月 日		<b>徹底研究</b> <b>ドクターマーケット開拓術</b> 伊藤亮太 著 定価1,600円+税
	発注者		
	様	冊	

\*了解返品承ります

お問合せ：(株)近代セールス社 TEL03-6866-7586