

<ビジネス書・金融実務書ご担当者様>

新刊情報 ☆4月下旬取次搬入予定☆ ぜひご注文ください。

銀行はシニアビジネスにどう取り組めばいいか——

数多くの事例を紹介しながら、具体的施策や提言を披露！

人生100年時代の 銀行シニアビジネス事例

高橋克英〔著〕

★人生100年時代、シニアは様々な課題を抱えており、一方、金融機関はそれらを解決するために有効な商品・サービスを提供することが求められています！

★本書は、銀行のシニアビジネス事例を多数紹介。収益事業化する示唆やアイデアが豊富です。



A5判・208ページ
定価本体2000円＋税

いま銀行に求められる取組みが分かる！！

銀行のシニアビジネスの現状・課題とともに、銀行を取り巻く収益環境がますます厳しくなる中の具体的な解決策が示される！

【本書の内容】 ①シニアビジネスで新たな収益機会を創る／②シニアリッチは中核顧客になる／③資産管理や相続への④シニアリッチ向け資産運用ビジネス／⑤スペシャリストの確保とサポート体制／⑥シニア向け貸出を拡充・拡大する取組⑦非金融サービスの取組み／⑧シニアリッチに愛される店舗／⑨東京拠点を有効活用する／⑩介護・ケアサービスの提

注文FAX 03-6866-7596		(株)近代セールス社	
番線印・書店名	発注日	注文数	ISBN 978-4-7650-2171-5
	月 日		人生100年時代の
	発注者		銀行シニアビジネス事例
	様	冊	高橋克英〔著〕
			定価本体2000円＋税

*了解返品承ります

お問合せ：(株)近代セールス社 TEL03-6866-7586