

継続貢献営業

法人保険営業のトップが語った本質的成功とは

エフピースステージ株式会社
代表取締役

五島 聡 著

四六判 240頁 定価2,000円+税

“入社3年で年収1億円”を有言実行で達成し、生命保険営業の最高峰TOTの実績を誇る筆者がまとめた営業指南書、ここに発刊！

生命保険営業の本質的成功とは、顧客である企業に関わるすべての人の物心両面の幸福の追求だ。掲げた目標は「中小企業3万社の自己資本比率60%以上を実現する」。資金繰りに窮した企業を財務貢献で蘇らせ、事業承継&相続を支援して持続的成長を実現させた、“企業への貢献”の真髓を紹介する。

〈本書の主な内容〉

- 第1章 法人保険営業へのシフトチェンジ
- 第2章 財務貢献営業
- 第3章 中小企業の事業承継問題を解決する
- 第4章 経営者の相続問題を解決する
- 第5章 ケースで学ぶ継続貢献営業



●著者紹介

五島 聡／エフピースステージ株式会社代表取締役（経営革新等支援機関：認定番号20130402中国第25号及び中財金-第56号／1961年愛媛県生まれ。1983年広島経済大学経済学部卒業後、建設機械レンタル会社に就職。1993年ソニー生命保険株式会社に転職。2年4か月同社最短記録EX・LP、第1回保険料小切手領収額50億円記録達成。1994～1998年度MDRTトップ・オブ・ザ・テーブル達成。1996年独立。2000年エフピースステージ株式会社代表取締役に就任。2009年「ビジネスマッチング実践会」を主宰。全国5都市で数百人の受講生を指導。のちに「戦略法人保険営業塾」と改称。2013年経営革新等支援機関の認定を受ける。2017年『法人保険シフトチェンジ』講座をスタート。2018年『社長・後継者塾』『士業塾』塾を開始。現在に至る。

注文FAX 03-6866-7596

(株)近代セールス社

| | | | |
|---------|-----|-----|-----------------------|
| 番線印・書店名 | 発注日 | 注文数 | ISBN978-4-7650-2163-0 |
| | 月 日 | | 法人保険営業のトップが語った本質的成功とは |
| | 発注者 | | 継続貢献営業 |
| | 様 | 冊 | 五島 聡 著 定価2,000円+税 |

*了解返品承ります

お問合せ：(株)近代セールス社 TEL03-6866-7586