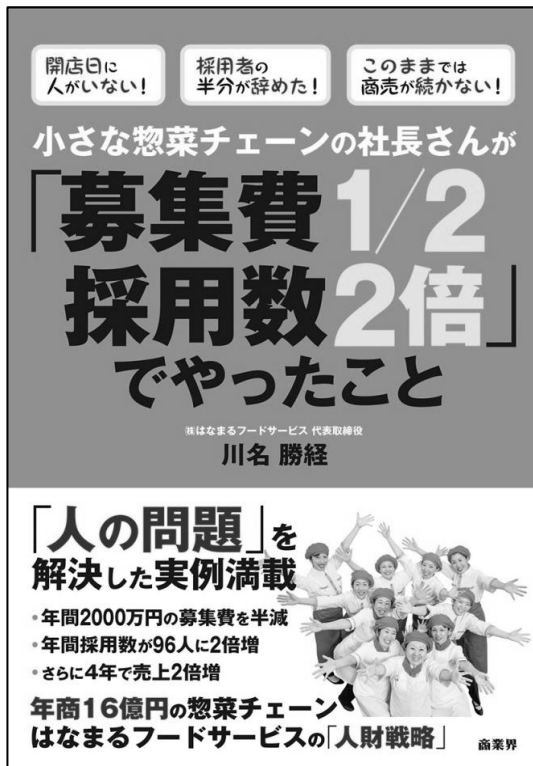


小さな惣菜チェーンの社長さんが 「募集費1/2 採用数2倍」でやったこと

川名 勝経

四六判192頁 ISBN978-4-7855-0555-4 本体1500円 定価1650円税込

開店日に人がいない! 採用者の半分以上が辞めた! このままでは商売が続かない!



開店でスタッフを手当てできないほどの窮地に立たされたが、「募集費1/2、採用数2倍」を達成した。はなまるが「人の問題」を解決するために採った対策と、「従業員満足」の大切さに気付き、「共育」による人づくりに至るまでの足跡を追う。

【内容】

- 第一章 人集めの失敗
- 第二章 募集費削減、応募者激増
- 第三章 「店はお客様のためにある」
- 第四章 年商16億円の惣菜ビジネス
- 第五章 人材を「人財」にする
- 第六章 「共育」のすすめ

●著者プロフィール 川名勝経 (かわな かつのり)

1959年2月、神奈川県川崎市生まれ。20歳で焼鳥屋を起業したが、営業不振で閉店。借金返済のため大学を中退し、数々の飲食店で働きながら、外食産業の経営を学ぶ。87年、オーナーから営業不振のレストランを買い上げ、再び経営を担う。95年、商業界主催の商業界ゼミナールに参加。倉本長治先生の「店はお客さまのためにある」の理念に出会う。96年、中食産業に進出するため、(株)はなまるフードサービスを設立。惣菜屋「はなまる」1号店を神奈川県川崎市で開業。同年、産業能率大学情報経営学科(通過程)に入学。2013年、はなまるダイニングセレクトの業態開発により、駅ビルを中心に首都圏への出店攻勢が始まる。18年、中小企業診断士の登録を経て、(株)横浜マネジメントコンサルティングJPSを設立。

現在、惣菜専門店16店、飲食店2店を経営する傍ら、外食・中食の専門コンサルタントとして、売上拡大、原価低減、資金繰りなどの指導で全国を飛び回る。公的機関を中心に、「人の問題」をテーマとする講演活動を精力的に行う。

(書店名)	小さな惣菜チェーンの社長さんが 「募集費1/2 採用2倍」でやったこと	
	川名 勝経	
	本体価格1500円 / 定価1650円	
	発行予定 2019年10月4日	
	四六判/192頁 ISBN 978-4-7855-0555-4 C0063	
	(取次番線印)	冊

ご注文はフリーダイヤル 0120-463-346 (株)商業界販売部