

**新刊情報** 5月下旬取次搬入予定。ぜひご注文ください！

～出口から考える生命保険の提案方法～

# お客様を護る！ 生命保険活用術

松木 祐司 著

A5判 168頁 定価1,800円+税

## ●「あなたに任せてよかった」と言っていたために…

保険募集人自身が扱う商品だけではなく、他の募集人から加入したものや過去に加入したものについて、その効果を高める情報提供を行うことが、保険コンサルタントの責務ではないでしょうか。本書は、お客様から「あなたに保険を任せてよかった！」を言っていただけの提案方法を伝授します。

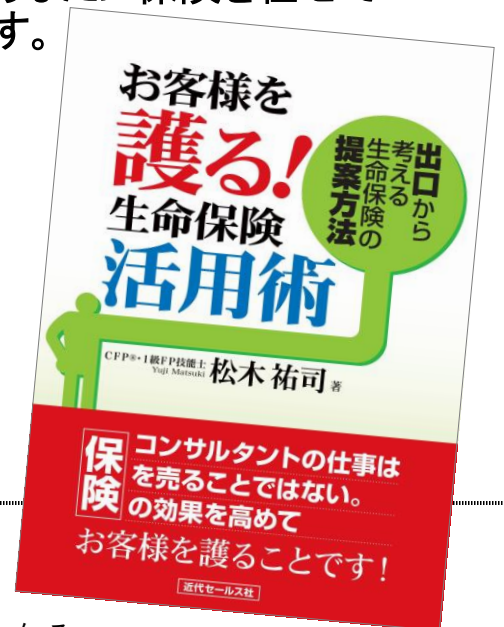
〈本書の主な内容〉

第1章◎保険の基本を理解する

第2章◎保険商品ごとの機能を理解する

第3章◎治療現場からがん保険を考える

第4章◎保険機能の活用を考える



## ●著者紹介

松木 祐司 (まつき ゆうじ)

外資系損害保険会社、外資系生命保険会社を経て独立系のFPとなる。

独自の理論と分析で、価値ある保険商品の選別と保険の効果を高める活用法の提案に取り組む。主にドクターのライフプラン実現のためのコンサルティングや募集人の教育研修に取り組んでいる。

**注文FAX 03-6866-7596**

**(株) 近代セールス社**

番線印・書店名	発注日	注文数	ISBN978-4-7650-2143-2
	月 日		出口から考える生命保険の提案方法 <b>お客様を護る！</b> <b>生命保険活用術</b> 松木 祐司 著 定価1,800円+税
	発注者		
	様	冊	

\*了解返品承ります

お問合せ:(株)近代セールス社 TEL03-6866-7586