

**新刊情報** 7月上旬取次搬入予定。ぜひご注文ください！

# 成果につながる 個人ローンの声かけと セールスアプローチ

～ローンニーズを取り込みトークで切り込もう～

近代セールス社・編 A5判 168頁 定価1500円＋税

本書は個人のローンの販売にあたり声かけのコツからアプローチの方法、具体的な会話の進め方から手続きまでをやさしく解説しています。本書を活用して顧客ニーズにマッチしたセールスアプローチの技術を身につけてください。

## 〈本書の主な内容〉

### 第1部●基礎知識&スキル編

個人ローンの基礎知識/ライフステージとローンニーズ/  
見込客の発掘方法/通帳からローンニーズを読み取る方法/  
良い印象を与える声かけのコツ/他

### 第2部●アプローチ編

アプローチの基本/カーローンの切り込みトーク/  
教育ローンの切り込みトーク/リフォームローンの  
切り込みトーク/カードローンの切り込みトーク/他

### 第3部●手続き編

申込受付から実行まで/質問への回答/必要書類/確認ポイント/  
個人信用情報取扱時の留意点/こんな対応をしてはいけない/  
返済負担軽減のアドバイス/他



**注文FAX 03-3366-2706**

**(株)近代セールス社**

番線印・書店名	発注日	注文数	ISBN 978-4-7650-2079-4
	月 日		<b>成果につながる 個人ローンの声かけとセールスアプローチ</b> ～ローンニーズを取り込みトークで切り込もう～ 近代セールス社・編 定価1500円＋税
	発注者		
	様		

\*了解返品承ります

お問合せ:(株)近代セールス社 TEL03-3366-5701