

＜金融機関向け書籍ご担当者様＞

新刊情報

4月上旬取次配本予定！ ぜひご注文ください。

いま多くの金融機関が注目する「全員営業」。

その具体的な“やり方”を詳細に解説した本邦初の一冊です！

あなたの店を強くする 全員営業体制の作り方

信金中央金庫 佐々木 城彦・著

定価1,700円＋税

A5判 216ページ

＜本書が必ず売れる理由＞

①「全員営業」は、近年、多くの金融機関が経営計画の中で謳ったり、支店長が、支店経営の旗印とすることが多いキーワードです。一方で、決まった方法論のない施策でもあり、多くの支店長がその解説書を待ち望んでいました。

②業績の向上や、部下の育成に悩む支店長は多いですが、その解決策としても「全員営業」は注目されています。

本書は、その「全員営業」についてトータルに解説した、初めての一冊。類書はありません。

③著者は、全国の信用金庫の上部機関であり、各信用金庫の経営指導なども行う信金中央金庫の上席審議役。その著書ということで注目度も高くなっています。地方銀行関係者などにも訴求力のあるテーマですが、とくに多くの信用金庫関係者の購入が期待できます。



注文FAX 03-3366-2706

(株)近代セールス社

番線印・書店名	発注日	注文数	ISBN 978-4-7650-2070-1
	月 日		あなたの店を強くする 全員営業体制の作り方
	発注者		佐々木 城彦・著
	様	冊	定価 1,700円＋税

*了解返品承ります

お問合せ：(株)近代セールス社 TEL03-3366-5701