

新刊情報

2月下旬取次搬入予定。ぜひご注文ください！

支店長が読む 融資を伸ばすマネジメント

～マイナス金利下における融資増強のポイント

黒木正人・著

A5判 198頁 定価1,800円＋税

ABL、事業性評価融資、金融仲介機能のベンチマークから融資商品の推進、経営改善、相続、債権回収など、融資現場のマネージャーである支店長に求められる様々な戦略・戦術を網羅！現在のマイナス金利下における営業店の融資増強ノウハウをコンパクトにまとめました。

- 第1章◆支店の融資を伸ばす秘訣
- 第2章◆ABLの活用による融資伸張
- 第3章◆支店で取り組む事業性評価に基づく融資
- 第4章◆金融仲介機能のベンチマーク
- 第5章◆渉外に教える業種別見るべきポイント
- 第6章◆渉外係に教える決算書の見方と定性情報評価
- 第7章◆経営者保証に関するガイドラインの活用方法
- 第8章◆融資月末残高の重要性
- 第9章◆マイナス金利と融資の現場
- 第10章◆信用保証協会の活用方法
- 第11章◆支店で取り組む個人ローン推進
- 第12章◆「育てる金融」のための取引先経営改善の考え方
- 第13章◆DDS・債権放棄・再生ファンドによる企業再生
- 第14章◆支店の不良債権をどう考えるか
- 第15章◆融資取引における相続の重要性
- 第16章◆求められる債権回収の知識



注文FAX 03-3366-2706

(株)近代セールス社

| 番線印・書店名 | 発注日 | 注文数 | ISBN978-4-7650-2057-2 |
|---------|-----|-----|---|
| | 月 日 | 冊 | 支店長が読む 融資を伸ばすマネジメント ●マイナス金利下における融資増強のポイント 黒木正人・著 定価1,800円＋税 |
| | 発注者 | | |
| | 様 | | |

*了解返品承ります

お問合せ：(株)近代セールス社 TEL03-3366-5701