

<金融実務書ご担当者様>

**新刊情報**

8月下旬取次配本予定！ ぜひご注文ください。

保険の販売に携わるすべての銀行員、信金マンの心強い味方！  
そのまま真似して使える、実践的なセールス話法集です！！

お客様の心をつかむ

# 保険窓販の使えるトーク 60選

FPソリューション CFP 黒澤雄一・著

定価1,000円＋税 四六判 144ページ

◎好評を得た『投信販売の使えるトーク60選』に  
続く、『使えるトーク60選』シリーズの第2弾！

◎見開きの偶数ページに「決めトーク」、奇数ページに  
それを使ったセールス話法の展開例と解説を掲載した、  
わかりやすくコンパクトな構成。

◎収益の柱として、多くの銀行・信金が販売に力を入れる  
生命保険。しかし、そのセールスに苦手意識を持つ  
銀行員、信金マンは 想像以上に多いものです。

本書は、そんな皆さんの営業活動をがっちりサポートします。



**注文FAX 03-3366-2706 (株)近代セールス社**

番線印・書店名	発注日	注文数	ISBN 978-4-7650-2049-7
	月 日		お客様の心をつかむ 保険窓販の使えるトーク60選  黒澤雄一・著 定価 1,000円＋税
	発注者		
	様	冊	

\*了解返品承ります

お問合せ：(株)近代セールス社 TEL03-3366-5701